

La NSA robó las claves de 2.000 millones de SIM

Snowden revela que la agencia pirateó la mayor empresa de tarjetas en el 2010

FRANCESC BRACERO
Barcelona

Espías norteamericanos y británicos han tenido desde el 2010 las claves para espiar cerca de 2.000 millones de teléfonos sin que nadie se dé cuenta. La Agencia de Seguridad Nacional (NSA) de Estados Unidos y su homóloga británica Central de Comunicaciones Gubernamentales (GCHQ) han tenido un acceso secreto y directo a prácticamente cualquier teléfono del mundo porque piratearon a la empresa que fabrica la mayoría de las tarjetas SIM del mundo, la compañía holandesa Gemalto, según una nueva información filtrada por Edward Snowden a la web The Intercept.

Poco importa si el teléfono es un iPhone, un Android o un Windows Phone. Da igual la operadora de comunicaciones o el grado de encriptación de las llamadas del móvil. El pirateo de la red de Gemalto, que suministra tarjetas SIM a unas 450 compañías telefónicas mundiales, proporcionó a

la NSA y la GCHQ las claves mediante las que se encriptan las comunicaciones entre cada móvil y la red de telefonía que utiliza

La información de Snowden señala que con esas claves de las tarjetas SIM, las agencias de seguridad americana y británica po-

dían seguir comunicaciones móviles sin necesidad de pedir acceso a las compañías de comunicaciones ni orden judicial alguna. Ni siquiera dejaban rastro de su espionaje a una comunicación.

La propia Gemalto desconocía que su sistema informático interno había sido vulnerado hasta que se ha publicado la información de The Intercept. La compañía no ha podido encontrar rastro del robo. El lema de la compañía "seguridad para ser libre", suena ahora como una ironía.

La posesión de esas claves otorgó a las agencias el potencial de espiar una gran parte de las comunicaciones móviles mundiales, tanto de voz como de datos, aunque, de momento, se desconoce cual ha sido el alcance real del espionaje desde el 2010.

The Intercept ha revelado también el método que las agencias de inteligencia utilizaron para introducirse de forma subrepticia en las redes de la compañía holandesa. La información asegura que NSA y GCHQ accedieron a cuentas de correo y de Facebook de algunos proveedores de comunicaciones y fabricantes de tarjetas para tratar de obtener la entrada en el sistema de Gemalto, lo que terminaron por conseguir.

Cuando se fabrica una tarjeta SIM, se le asigna una clave de encriptado. Una copia de esa clave se le proporciona a la red de telefonía en la que va a funcionar. De esa forma, cuando se hace una llamada, esta va encriptada. Con el robo de las claves, las agencias han tenido la capacidad de reproducir el acceso a las comunicaciones sin dejar huellas de esa actividad de espionaje.●

EL DATO

Discos duros con software espía

■ Según la agencia Reuters, la NSA se las arregló para esconder software espía en lo más profundo de discos duros de marcas como Western Digital, Seagate, Toshiba y otros. Esa información se ha deducido a partir de una investigación de la empresa Kaspersky, que ha hallado software espía en ordenadores de 30 países.

PANORAMA



La consellera Irene Rigau

Ensenyament recusa las peticiones sobre el castellano

EDUCACIÓN ▶ El Departament d'Ensenyament ha recusado las peticiones de ayuda de 6.000 euros para escolarizar en castellano porque incumplen las condiciones establecidas, dijo Irene Rigau a TV3. La consellera acusó al Ministerio de Educación de "buscar firmas o peticiones de padres que ya estaban en una escuela privada, y que no fueron allí por el tema de la lengua". / Redacción

El gran comercio, obligado a recoger gratis los móviles usados

MEDIO AMBIENTE ▶ Los establecimientos de venta de aparatos eléctricos de más de 400 m² estarán obligados a recoger los teléfonos móviles usados, transistores y otros pequeños aparatos eléctricos y electrónicos (de hasta 25 cm), sin que el consumidor tenga que comprar otro a cambio. Así lo recoge un real decreto aprobado por el Gobierno. Además, para el conjunto de comercios, al efectuar la compra de un aparato, se podrá entregar un aparato usado similar al adquirido. Pero si el comprador no dispone del aparato viejo en

ese momento, con el recibo de la compra tendrá 30 días para llevar el residuo a la tienda. La norma persigue adaptar la legislación a las directivas de la UE suplir los actuales fallos de recogida. Para el 2015, la norma actual exige recuperar cuatro kilos por persona al año de residuos eléctricos, mientras que en el 2012 se recuperaron sólo 3,4 kilos por habitante. La meta para el 2017 es reutilizar un 2% de los grandes electrodomésticos y del 3% de los aparatos de informática y de telecomunicaciones pequeños. / A. Cerrillo

PUBLIRREPORTAJE

ENTREVISTA MARC MIQUEL RESPONSABLE DE OXAQUIM

"En 2015, Oxaquim será el segundo productor mundial de ácido oxálico"

Oxaquim es una empresa especializada en la producción y comercialización de ácido oxálico y sus derivados que se ha convertido en uno de los referentes del sector a nivel mundial. Hablamos con Marc Miquel, uno de sus responsables, para conocer los planes de la compañía para consolidarse entre los líderes globales del mercado.

¿Qué persigue Oxaquim con las inversiones de este 2015?

Nuestra intención es equipararnos en volumen de producción a los fabricantes líderes del sector del ácido oxálico. Para ello, en marzo tendremos en marcha la primera ampliación de nuestra planta, que nos permitirá alcanzar una capacidad productiva de 15.000 toneladas.

Y no será la única ampliación...

Así es. Antes de que finalice 2015 esperamos cerrar una segunda ampliación para poder producir 20.000 toneladas de producto al año, lo que nos situaría al nivel del segundo productor mundial de ácido oxálico. Se trata de unas inversiones importantes pero fundamentales para consolidar nuestro posicionamiento en el mercado.



■ A finales de 2015, Oxaquim será el segundo productor mundial de ácido oxálico

¿En qué mercados está presente Oxaquim actualmente?

Hoy distribuimos nuestra producción en más de 65 países de los cinco continentes y la idea es incrementar nuestra presencia en

Sudamérica y Asia. De hecho, una vez hayamos concluido las dos ampliaciones de capacidad productiva que le comentaba estaremos en condiciones incluso de abordar mercados como India y China, donde se encuentra nuestra competencia.

¿A qué perfil responden sus clientes?

El ácido oxálico es un producto que se encuentra en pequeñas cantidades en multitud de artículos. Sus aplicaciones son muy diversas y eso hace que también lo sean nuestros clientes. Por darle algunos ejemplos, nos dirigimos a empresas de sectores como el pulido del mármol, la industria textil, los curtidos de piel, la industria farmacéutica, el sector alimentario, la minería, la recuperación de metales o las empresas tecnológicas, entre otras.

■ La empresa distribuye sus productos en 65 países

¿Cómo definiría la filosofía de trabajo de la empresa?

Oxaquim nació en 1989 como una pequeña empresa familiar que siempre se ha caracterizado por apostar por la calidad y el servicio al cliente. Nunca hemos perdido de vista esa manera de entender el negocio y las empresas nos han premiado con su fidelidad, lo que nos ha permitido crecer hasta liderar el sector en España, ser el primer fabricante europeo y el tercero del mundo. En definitiva, cualquier decisión que tomamos se hace pensando en qué es lo mejor para el cliente y con una visión de largo plazo, porque no queremos ser un simple proveedor, sino convertirnos en un partner para esas industrias.